

(m/w/d)

## Minijob/ Teilzeit/ Vollzeit

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein bis zwei neue Mitarbeiter\*innen

### Ihre Aufgaben

- Sie beraten unsere Kunden kompetent in allen Fragen rund um unser Produktsortiment aus den Bereichen Seminare und Businesscoaching.
- Sie sind für die Akquise von Neukunden sowie den Ausbau der Geschäftsbeziehungen von Bestandskunden verantwortlich
- Eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten, Kalkulationen und Aufträgen inklusive Auftragsabwicklung
- Sie erkennen und nutzt Vermarktungschancen zur optimalen Ausschöpfung des Produktportfolios
- Kontinuierliche Optimierung aller vertriebsrelevanten Prozesse zur Steigerung von Effizienz und Erhöhung der Kundenzufriedenheit
- Ihr Aufgabenbereich wird durch die Überwachung von Kennzahlen und Vorgängen in Ihrem Tagesgeschäft ergänzt
- Pflege der Stammdaten im CRM-System und allgemeine administrative Tätigkeiten
- Enge Zusammenarbeit zwischen Marketing im Zuge der Kampagnenplanung

### Ihr Profil

- Sie haben Spaß am professionellen B2B Vertrieb
- Sie punkten durch Persönlichkeit und Verkaufstalent (gerne auch als Berufs-/Quereinsteiger)
- Sie haben ein kommunikatives Talent – im Telefonat, in der schriftlichen Korrespondenz und im Gespräch
- Sie sind kontaktfreudig, strukturiert und sind eine eigenverantwortliche Arbeitsweise gewohnt
- Ihr absoluter Wille zum Erfolg zeichnet Sie aus
- Sie sind sicher in gängigen PC- und Internetanwendungen
- Lernbereitschaft, Zielstrebigkeit und Begeisterungsfähigkeit sind für Sie selbstverständlich – Hands On Mentalität ist Ihr Ding
- Idealerweise bringen Sie technisches Interesse mit und profitierst durch erste Erfahrungen im B2B Vertrieb

### Wir bieten

- Spannende Aufgaben mit viel Handlungsspielraum und Eigenverantwortung
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden Unternehmen
- Vielfältige und spannende Aufgaben
- Vertriebstätigkeit in einem attraktiven Wachstumsmarkt
- Flache Unternehmenshierarchien und eine wertschätzende Unternehmenskultur
- Ein motiviertes und engagiertes Team
- Maximal flexible Arbeitszeiten, soweit die Tätigkeit es zulässt
- Optional mobileoffice -- eine optimale Work – Life – Balance.

jetzt bewerben: [anfrage@langner-seminare.de](mailto:anfrage@langner-seminare.de)